

医科・歯科

開業医のための
診療所経営セミナー

参加特典として弊社発刊書籍をプレゼント！！

参加費各回につき、1名10,000円（税込）、同伴者無料

※開催2週間前までにホームページ（<https://nkgr.co.jp/clinicsemi>）よりお申込みいただいた場合は参加費を半額とさせていただきます。



開業医のための診療所経営セミナー

2018年は診療報酬と介護報酬の同時改定が行なわれ、2025年に向けた日本の医療・介護を取り巻く環境は大きな変革期を迎えております。また、働き方改革が進む中でクリニックにおいても、これまでの働き方を見直すことが求められます。単に時短を進めるだけでは収益は下がります。より効率的な運営を行い生産性を上げながら時短を進めなければ収益を維持することはできません。

弊社はヘルスケア分野に特化した会計事務所として、これまで数多くの医療機関をご支援させていただきました。外部環境が変わるなかで、医療機関には多くの課題が内在しております。これまで多くのお客様と関わらせていただく中で実践してきたノウハウを、各分野毎にピックアップし、本セミナーでご紹介いたします。また、経営に役立つ書籍も出版させていただきました。本セミナーにご参加いただいた方には参加特典として配布させていただきます。この機会に、是非ご参加ください！

労務

働き方改革

3月 9日 (土) 15:00~17:00

『働き方改革』時代の労務管理



内容

- ・いよいよ施行！働き方改革関連法の内容とスケジュール
- ・年次有給休暇の取得義務化！適切な管理方法とは
- ・毎年提出が必要！残業してもらうには必須の36協定とは
- ・どこからどこまでが労働時間？
- ・正しく活用！「固定残業代制度」
- ・パート職員の待遇はどうする？同一労働同一賃金の見通し

分院

分院展開

3月 23日 (土) 15:00~17:00

6月 8日 (土) 15:00~17:00

分院運営における経営力向上セミナー



内容

- 第1部 分院運営の基礎知識
 - ・診療所を取り巻く経営環境と分院展開
 - ・分院展開のメリット・デメリット
 - ・分院長の考え方や立場を知る
- 第2部 分院運営を軌道に乗せる
 - ・調査データから見る運営課題
 - ・施設別損益計算制度と分院長評価制度
 - ・トラブルQ&A
- 第3部 診療所のM&A
 - ・診療所M&Aの基礎知識
 - ・M&Aによる分院展開の流れ
 - ・M&Aの成功ポイント

日本経営が実践してきたノウハウを余すところなくご紹介！

運営：日本経営ウィル税理士法人

法人化

法人設立

4月20日（土） 15:00～17:00

将来を見据えた医療法人の設立・活用セミナー

内容

- 第1部：医療法人設立の目的を考える
 - ・ 個人事業主と医療法人の違い
 - ・ 設立時期の検討と設立効果の測定
- 第2部：医療法人設立後の実務上の変更点
 - ・ 開業時の借入金はどうなるのか
 - ・ 会計システム（お金の流れ）の見直し
- 第3部：資産形成に役立つ医療法人の活用方法
 - ・ 退職金の積立と生命保険の活用
 - ・ MS法人との関係見直し
 - ・ 事業拡大や事業承継への対応

事業承継

事業承継

運営：日本経営ウィル税理士法人

5月11日（土） 15:00～17:00

医療法人の事業承継対策セミナー

内容

- 第1部 医療法人の事業承継と相続
 - ・ 事業承継の流れ
 - ・ 医療法人と相続の関連
- 第2部 医療法人のM&A戦略
 - ・ 診療所M&Aのチェックポイント
 - ・ 分院による事業承継
 - ・ M&A成功事例
- 第3部 新認定医療法人の徹底検証
 - ・ 新認定医療法人制度の概要
 - ・ 新認定医療法人制度の活用事例の紹介
 - ・ 新認定医療法人制度活用のための具体的なステップ

M&A

M&A戦略

運営：日本経営ウィル税理士法人

7月13日（土） 15:00～17:00

医療法人の事業承継による開業、事業拡大のポイント

内容

- 第1部 医療法人の事業承継と相続
 - ・ 事業承継の流れ
 - ・ 医療法人と相続の関連
- 第2部 医療法人のM&A戦略
 - ・ 新規開業と事業承継（M&A）のメリットとデメリット
 - ・ 診療所M&Aのチェックポイント
- 第3部 事業拡大としての医療法人のM&A戦略
 - ・ 分院による事業承継チェックポイント
 - ・ M&A成功事例

開業医のための診療所経営セミナー

眼科

オペ強化

8月 3日 (土) 15:00~17:00

オペ収益力向上 眼科診療所の経営戦略セミナー



内容

- 第1部~NKEYEで自院のオペを見つめよう~
- ・現状を知る必要性
 - ・現状から見える課題の抽出と対策
- 第2部~求められるマニュアルの整備~
- ・眼科診療所のスタッフレベル
 - ・自院のマニュアルを作ろう!
- 第3部~今すぐ出来る眼科診療所の労務~
- ・眼科診療所の取り巻く労務環境の変化
 - ・眼科あるあるQ&A

在宅

在宅医療

9月14日 (土) 15:00~17:00

地域包括ケアにおける在宅療養支援診療所経営のあり方



内容

- 第1部 地域包括ケア時代における在宅療養支援診療所の『経営』
- ・在宅療養支援診療所を取り巻く環境
 - ・地域包括ケア時代における在支診の経営
- 第2部 地域包括ケア時代における在支診と訪問看護の『連携』
- ・訪問看護運営におけるポイント
 - ・在宅生活・看取りを支える連携とは

整形外科

維持期リハ

10月19日 (土) 15:30~17:00

クリニックにおける維持期リハビリテーションの方向性



内容

2019年4月1日以降、要介護・要支援被保険者に対する維持期・生活期の疾患別リハビリテーションについてクリニックが通所リハビリテーションの必要の有無についても診療報酬改定後の事例を交えてポイントを解説します。

開催 決定

強化版

運営：日本経営ウィル税理士法人

10月27日（日） 13:00～17:00

クリニックマネジメントセミナー 総集編



内容

HP対策、税務調査事例、労務管理、分院運営、
事業承継・M&A、リスクマネジメント等複数のセミナーを
ご用意！！
また著名人による基調講演も企画中！！
詳細・お申込のご案内は改めてお送りいたします！！

透析

経営計画

11月17日（日） 10:00～12:00

透析クリニックの攻めと守り



内容

- 第1部
- ・透析クリニックが抱えるリスクとは？
 - ・自院の未来図をどのように描くのか？
- 第2部 攻めと守り
- ・積極経営で勝ち残る方策
 - ・内部を固めて勝ち残る方策

皮膚科

自費率向上

12月 7日（土） 15:00～17:00

勝ち残る皮膚科の自費率向上セミナー



内容

- 第1部 【講義】勝ち残る皮膚科の経営戦略
- ・皮膚科を取り巻く現状と課題
 - ・美容医療に取り組むクリニックの設備投資計画
 - ・事例に学ぶ増収・増患ノウハウ
- 第2部 【ワーク】自院の経営戦略を考える
- ・競合分析から目指す自院の方向性を探る

日本経営グループ 概要

日本経営グループの概要

総称	日本経営グループ
創業	1967年
代表	平井昌俊
社員数	グループ 2,329名 (2017年12月現在 関連会社等を含む)
拠点	大阪、東京、福岡、札幌、四国

日本経営グループは各分野のプロフェッショナルファームの総称であり、主なメンバーファームはそれぞれ次の業務を展開しています。

コンサルティング業務

経営戦略、組織・人事戦略、財務戦略・業績管理、プロセス・品質改善、行政・業界情報、M&A・事業承継・事業再生、教育研修、リスク・マネジメント、資産保全・運用、電子カルテ・医療関連サービスの選定、マーケティング・プロモーション、病院情報システム・グループウェアなど

株式会社日本経営ホールディングス
株式会社マスブレン
メディキャスト株式会社
株式会社ミライバ

株式会社日本経営
株式会社日本経営リスクマネジメント
NKGRコンサルティング株式会社

コンプライアンス業務

日本経営ウィル税理士法人（近畿税理士会・東京税理士会所属）

税務顧問、会計顧問、税務申告業務（所得税・法人税・消費税・相続税）、相続対策・事業承継対策、医業会計、社会福祉法人会計、公益法人会計、組織再編税務・連結納税、国際税務、事業再生、M&A、IPO（株式公開）、信託など。

社会保険労務士法人 日本経営

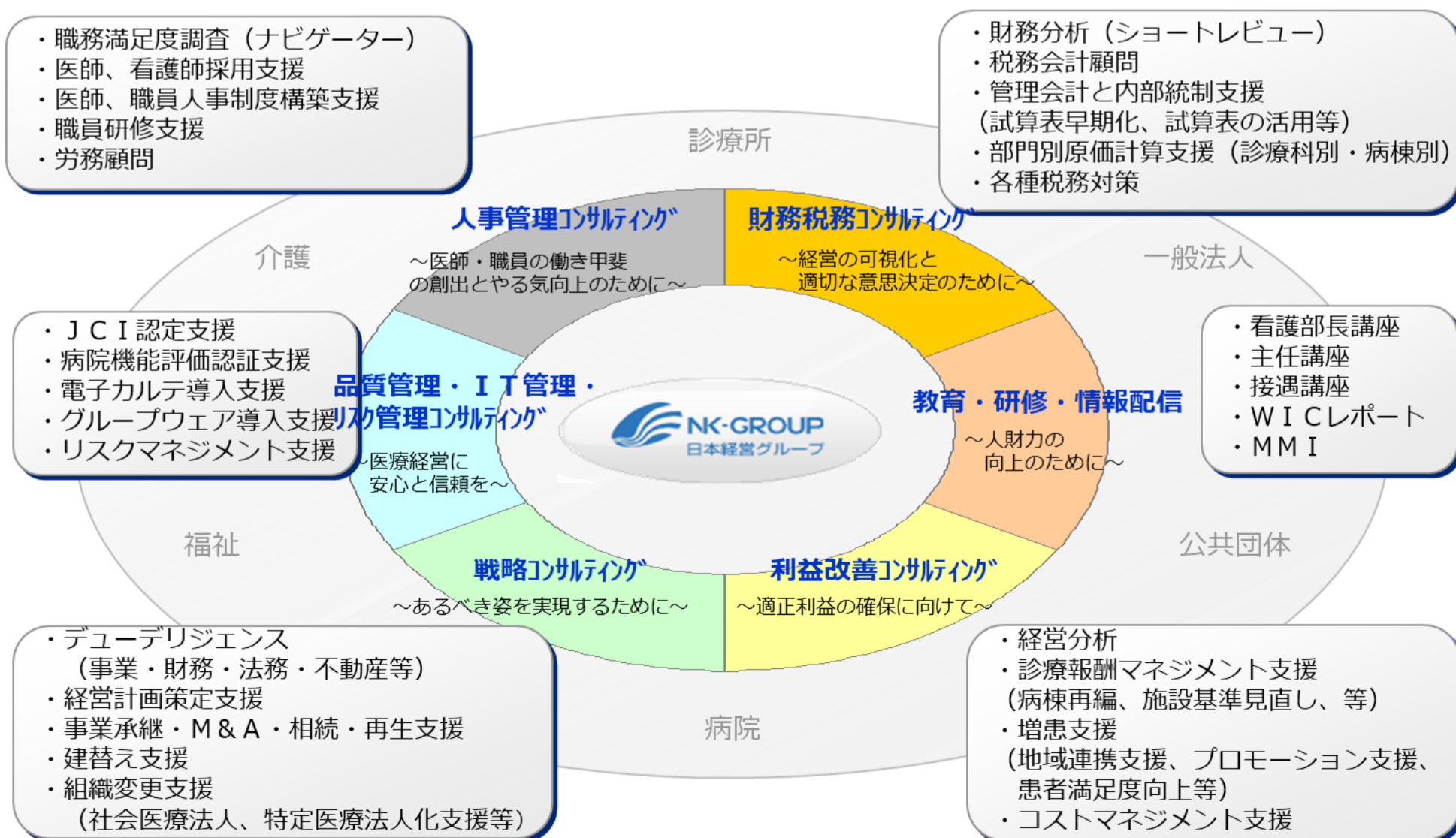
労務顧問、労務戦略の立案推進、社会保険・労働保険に関する諸手続・相談、年金相談など。

行政書士法人 日本経営

遺言書の作成および遺言執行。相続手続支援業務など。

ヘルスケア領域へ経営資源を集中、実行重視 独立系コンサルティングファーム

- ✓ **ヘルスケア領域へ経営資源を集中**しており、特に医療機関・介護事業運営領域に強みを持ったコンサルティングファームです。戦略構築からオペレーション支援、組織・人事制度構築、教育研修、財務・会計顧問、情報提供、IT支援等、あらゆる分野でサポートを行っています。
- ✓ **全国の金融機関、多彩な有識者とのネットワーク**により、実務に直結した情報提供が可能な体制を構築しています。また、介護事業においては、関連法人における実務情報から**オペレーションレベルでの具体的支援**が可能です
- ✓ **Execution（現場における行動）と顧客成果の創出**に価値を置き、あらゆる面から全社一丸となったサポートをいたします。





セミナーお申込みFAX用紙

FAX 0120-85-2502

お申込みのセミナーに を入れて頂きFAXにてお申込ください。

開催日時	セミナー名	定員	参加	個別相談希望
3/ 9 (土) 15:00~17:00	『働き方改革』時代の労務管理	40名	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
3/23 (土) 15:00~17:00	分院運営における経営力向上セミナー	20名	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
4/20 (土) 15:00~17:00	将来を見据えた医療法人の設立・活用セミナー	20名	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
5/11 (土) 15:00~17:00	医療法人の事業承継対策セミナー	20名	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
6/ 8 (土) 15:00~17:00	分院運営における経営力向上セミナー	20名	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
7/13 (土) 15:00~17:00	医療法人の事業承継による開業、事業拡大のポイント	20名	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
8/ 3 (土) 15:00~17:00	オペ収益力向上 眼科診療所の経営戦略セミナー	20名	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
9/14 (土) 15:00~17:00	地域包括ケアにおける在宅療養支援診療所経営のあり方	20名	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
10/19 (土) 15:30~17:00	クリニックにおける維持期リハビリテーションの方向性	20名	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
11/17 (日) 10:00~12:00	透析クリニックの攻めと守り	20名	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
12/ 7 (土) 15:00~17:00	勝ち残る皮膚科の自費率向上セミナー	20名	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

セミナー会場 (全セミナー共通) 緑地駅ビル6 F (日本経営セミナールーム)

大阪府豊中市寺内2丁目4番1号緑地駅ビル6 F
 ・北大阪急行「緑地公園駅」下車 ビル直結
 ・新大阪駅より7分、梅田駅より14分

※日程・会場等の詳細につきましては、お申込者様にメールにてご案内いたします。

※医療機関様は全てのセミナーにお申込みいただけます。コンサルティング会社、会計事務所、社労士事務所などの同業者のご参加はお断りします。

※主催者側の都合により当日のカリキュラムが予告なく変更する場合がございます。

※資料請求のみのお申込はお断りさせていただきます。また、当日ビデオなどの録画・録音機の持ち込みはご遠慮願います。

事業所名	紹介者名		社名・氏名	
ご住所	〒	参加人数		名
TEL	FAX			
お名前	ふりがな	部署・役職		
E-Mail	※セミナー申込みの確認、会場・お支払い方法等の事前連絡をメールにてお送りいたします。こちらにブロック体で正確に記載ください。			

「NK倶楽部」への無料仮登録を希望しない

※医療経営者・介護福祉施設の経営者のための会員制サービスです。詳細はWEBで「NK倶楽部」と検索してご確認ください。

【ご注意事項】
 本申込書に記載いただきました個人情報は、弊社ならびに共催、協力会社のセミナーや各種ご案内等に利用し、その他の利用でご迷惑をお掛けすることはございません。

主催



日本経営グループ

セミナーに関するお問い合わせ
 〒561-8510 大阪府豊中市寺内2-13-3 日本経営ビル

☎ 0120-65-1162 / ✉ seminar@nkgr.co.jp