セミナーお申込みFAX用紙

FAX 0120-85-2502

お申込みのセミナーに ☑ を入れて頂き、FAXにてお申込ください。

開催日時	セミナー名		定員	参加	個別相談希望
9/2（日） 13：00〜15：00	さらに高収益をあげる歯科医院経営セミナー		20名	□	□
9/13（木） 15：00〜16：30	分院運営における経営力向上セミナー		20名	□	□
9/20（木） 15：00〜16：30	医療法人の事業承継対策セミナー		20名	□	□
10/11（木） 15：00〜16：30	まだ間に合う 医療法人・ＭＳ法人マル秘活用セミナー		20名	□	□
11/22（木） 15：00〜16：30	オペの収益力向上 眼科診療所の経営戦略セミナー		20名	□	□
12/1（土） 15：00〜18：30	セミナールーム① 15：00〜16：30	さらに高収益をあげる歯科医院経営セミナー	20名	□	□
	セミナールーム② 15：00〜16：30	分院運営における経営力向上セミナー	20名	□	□
	セミナールーム③ 15：00〜16：30	医療法人・ＭＳ法人マル秘活用セミナー	20名	□	□
	セミナールーム① 17：00〜18：30	医療法人の事業承継対策セミナー	20名	□	□
	セミナールーム② 17：00〜18：30	オペの収益力向上 眼科診療所の経営戦略セミナー	20名	□	□

セミナー会場（全セミナー共通）　緑地駅ビル６Ｆ(日本経営セミナールーム)

大阪府豊中市寺内2丁目4番1号緑地駅ビル６Ｆ
・北大阪急行「緑地公園駅」下車　ビル直結
・新大阪駅より7分、梅田駅より14分

※日程・会場等の詳細につきましては、お申込者様にメールにてご案内いたします。
※医療機関様は全てのセミナーにお申込みいただけます。コンサルティング会社、会計事務所、社労士事務所などの同業者のご参加はお断りします。
※主催者側の都合により当日のカリキュラムが予告なく変更する場合がございます。
※資料請求のみのお申込はお断りさせて頂きます、また、当日ビデオなどの録画・録音機の持ち込みはご遠慮願います。

事業所名		紹介者名	社名・氏名
ご住所	〒	参加人数	名
TEL		FAX	
お名前	ふりがな	部署・役職	
E-Mail		※セミナー申込みの確認、会場・お支払い方法等の事前連絡をメールにてお送りいたします。こちらにブロック体で正確に記載ください。	

□　「NK倶楽部」への無料仮登録を希望しない

※医業経営者・介護福祉施設の経営者のための会員制サービスです。
詳細はWEBで「NK倶楽部」と検索してご確認ください。

【ご注意事項】
本申込書に記載いただきました個人情報は、弊社ならびに共催、協力会社のセミナーや各種ご案内等に利用し、その他の利用でご迷惑をお掛けすることはございません。

主催　NKGROUP　日本経営ウィル税理士法人

セミナーに関するお問い合わせ
〒561-8510　大阪府豊中市寺内2-13-3　日本経営ビル
☎0120-65-1162 ／ ✉seminar@nkgr.co.jp

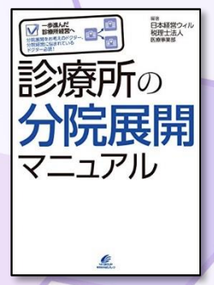
50th Anniversary NK GROUP

医科・歯科

開業医のための診療所経営コンプリートセミナー

（18年下半期 開催分）

参加特典として弊社発刊書籍をプレゼント



参加費各回につき、1名5,000円（税込）

※弊社ホームページ（https://nkgr.co.jp/）よりお申込みいただいた場合は、2名まで無料とさせていただきます。

日本経営WEBサイト

開業医のための診療所経営コンプリートセミナー

（2018年下半期開催分）

日本経営が実践してきたノウハウを余すところなくご紹介！

2018年は診療報酬と介護報酬の同時改定が行なわれ、2025年に向けた日本の医療・介護を取り巻く環境は大きな変革期を迎えております。また、働き方改革が進む中でクリニックにおいても、これまでの働き方を見直すことが求められます。単に時短を進めるだけでは収益は下がります。より効率的な運営を行い生産性を上げながら時短を進めなければ収益を維持することはできません。

弊社はヘルスケア分野に特化した会計事務所として、これまで数多くの医療機関をご支援させていただきました。外部環境が変わるなかで、医療機関には多くの課題が内在しております。これまで多くのお客様と関わらせていただく中で実践してきたノウハウを、各分野毎にピックアップし、本セミナーでご紹介いたします。　また、経営に役立つ書籍も出版させていただきました。本セミナーにご参加いただいた方には参加特典として配布させていただきます。この機会に、是非ご参加ください！

9/2(日)
13:00～ 15:00 開催
定員　20名

Category 1　歯　科

経営効率改善で高収益歯科医院を目指す！

『さらに高収益をあげる歯科医院経営セミナー』

歯科の働き方改革～スタッフと共に作り出す生産性向上の仕組み作り

内　容

1部：どうなると医院に利益が出るのか？
・カンタンに理解する会計の根本
・お隣の医院はどのように経営しているか
・確実に利益を上げる歯科経営とは

2部：高収益の医院は理念のここが違う！
・患者様満足度を上げる仕組み
・ムダが激減するアポイント管理術
・増患はマーケティングで決まる！
・結果を出す自費カウンセリング

9/13(木)
15:00～ 16:30 開催
定員　20名

Category 2　分院展開

明日からの経営に活かす分院運営の基本ポイント！

『分院運営における経営力向上セミナー』

～分院長のモチベーションを高く維持させる秘訣とは

内　容

1部：診療所を取り巻く経営環境と分院展開
・分院を開設する意味とは何か？
・院長、分院長の考え方や立場の違い
2部：分院展開した後の運営
・調査データから見る想定される課題
・「分院長評価制度」「施設別原価計算」

3部：分院展開を活用した事業承継
・M&Aの基礎知識
・M&Aによる分院展開
・後継者への分院展開のポイント

9/20(木)
15:00～ 16:30 開催
定員　20名

Category 3　事業承継

正しい選択をご提案！

『医療法人の事業承継対策セミナー』

～親子承継、第三者承継、Ｍ＆Ａ、あなたは何を選択しますか？～

内　容

1部：医療法人の事業承継と相続
・事業承継の流れ
・医療法人と相続の関連
2部：医療法人のM&A戦略
・診療所M&Aのチェックポイント
・分院による事業承継
・M&A成功事例

3部：新認定医療法人の徹底検証
・新認定医療法人制度の概要
・新認定医療法人制度の活用事例の紹介
・新認定医療法人制度活用のための具体的なステップ

10/11(木)
15:00～ 16:30 開催
定員　20名

Category 4　医療法人

医療法人設立の意義・目的を考える！

『まだ間に合う！医療法人・ＭＳ法人マル秘活用セミナー』

～平成31年の消費税増税を控え、ＭＳ法人はそのままで良いのか

内　容

1部：医療法人設立は経営に有効か？
・設立のメリットデメリットは何か？
・設立の最適なタイミングとは
2部：医療法人の活用方法
・事業拡大に向けた活用方法
・効果的な生命保険の掛け方

3部：ＭＳ法人の活用方法
・消費税増税を見据えたＭＳ法人の存在意義
・医療法人との共存を考える

11/22(木)
15:00～ 16:30 開催
定員　20名

Category 5　眼　科

診療科目に特化した特別企画第一弾！

『オペの収益力向上 眼科診療所の経営戦略セミナー』

～診療所のポテンシャルを最大限に発揮するための手法４４

内　容

1部：地域医療計画における自院の役割
・他院とのベンチマークで見えるもの
・管理すべき定量データの確認
・生産性を向上させる診療スタイル

2部：働き方改革を実践する労務管理
・スタッフの定着を促す仕組みづくり
・採用で困らない人材育成
3部：クリニックの10年後を俯瞰する
・今後の進むべき方向性と事業計画

12/1(土)
15:00～ 18:30 開催
定員　各20名

全テーマを一日に集約！
もう一度聞きたい方もご参加いただけます。

Category 1	歯　科	『さらに高収益をあげる歯科医院経営セミナー』
Category 2	分院展開	『分院運営における経営力向上セミナー』
Category 3	事業承継	『医療法人の事業承継対策セミナー』
Category 4	医療法人	『まだ間に合う！医療法人・ＭＳ法人マル秘活用セミナー』
Category 5	眼　科	『オペの収益力向上 眼科診療所の経営戦略セミナー』