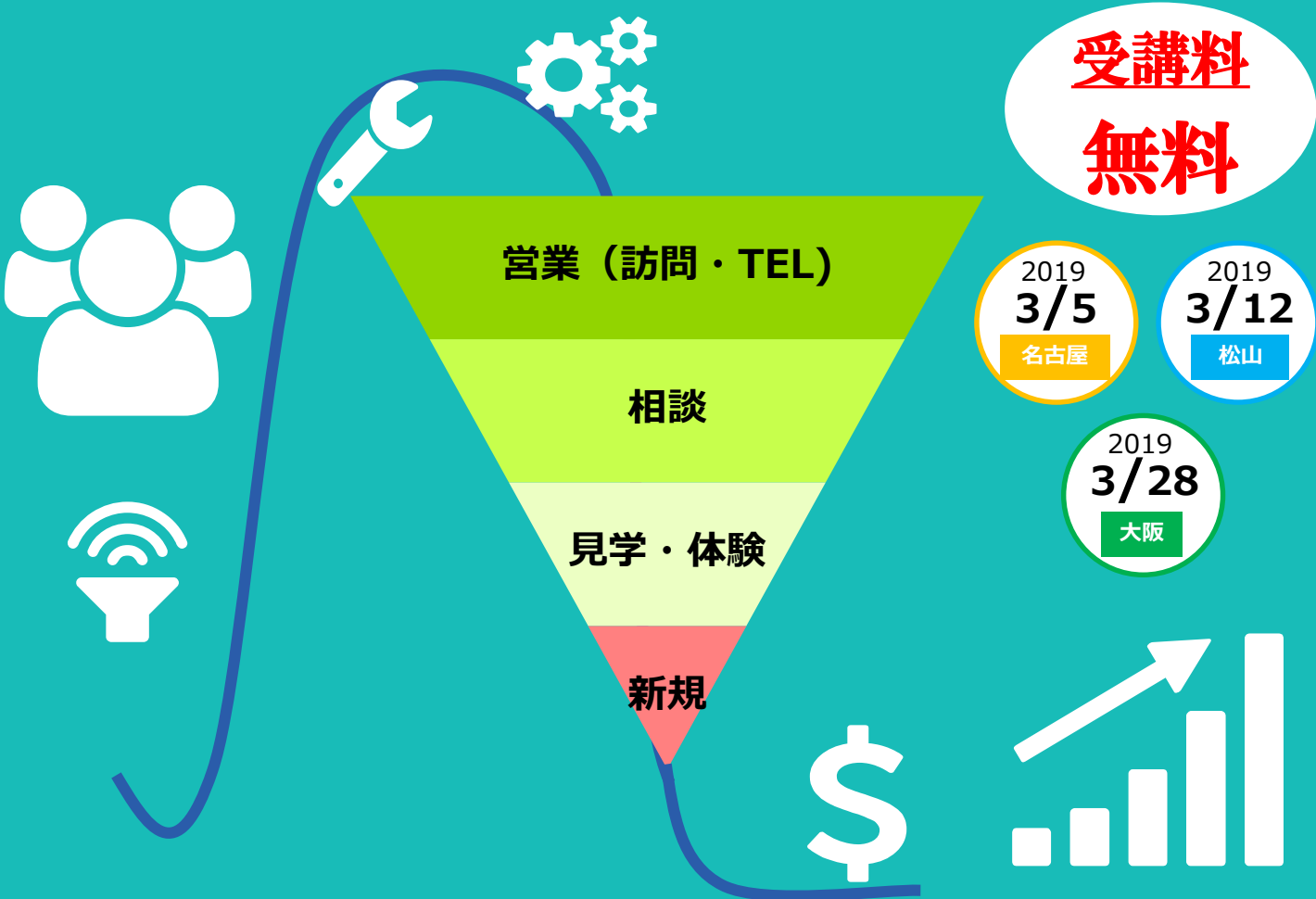


介護事業所を多店舗展開している事業所に贈る！

# 介護事業所における生産性向上に寄与する 営業管理体制構築セミナー ～成果を生み出すプロセス管理の仕組み～



こんな悩みをお持ちの経営者の方に

- ✓ 現場の判断で営業を止めるのではなく、継続した取組みにしたい
- ✓ 担当者が入替わっても、組織として営業ノウハウを蓄積していきたい
- ✓ 法人として新規案件を可視化し、適切な事業所への利用に繋げたい

日本経営グループからセミナーのご案内です

第一部 収益確保の必要性とその仕組み化

- ✓ 求められる介護事業所における生産性向上
- ✓ 鍵は新規顧客との出会いを自ら作り出す事
- ✓ 生産性向上 = 付加価値向上 × 投入量減少
- ✓ 無駄な営業をなくし、効果の最大化を図る
- ✓ 収益向上ロジック\_押さえるべきプロセス
- ✓ 成果に至るプロセスを可視化するツールとは

第二部 営業管理体制構築の具体的ステップ

- ✓ なぜ営業が必要なのか
- ✓ ファンづくりをすすめる
- ✓ 営業の仕組み化に向けて～現状分析から～
- ✓ 具体的なプロセス目標を明確にする
- ✓ プロセス目標達成に向けた仕組みの構築
- ✓ 管理体制の運用において想定される課題

受講者の声

- ・今後の事業運営で重要なポイントを学ぶことができ、実践できることが多い。
- ・営業の管理体制を構築できるポイントが明確になった。
- ・営業→相談→体験→新規のフローにおける目標設定を考えていかなければならないことに気付いた。
- ・外部環境が熾烈になりつつあるので、仕組みづくりから考え直さなければならぬと思う。

日時  
場所

名古屋	3月 5日 (火)	会場：オフィスパーク名駅プレミアホール3F 307会議室 住所：名古屋市中村区名駅4丁目5番27号大一名駅ビル3階
松山	3月 12日 (火)	会場：ピュアフル松山勤労会館3F アイリス 住所：松山市宮田町132
大阪	3月 28日 (木)	会場：株式会社日本経営大阪本社 緑地駅ビル6F 住所：豊中市寺内2丁目4番1号

各開催日とも**14:00～16:00** (開場 13:30)

受講料

無料

定員

各日とも先着 **20**名様

対象

経営者

- ・当日のセミナー内容は多少変更となる場合がございます
- ・各開催日ともに定員20名に達し次第、受付を終了します。
- ・お申込が5名に満たない場合、セミナーを中止させていただく場合がございます。

講師

株式会社日本経営 コンサルタント

お問い合わせ・お申込み

■参加申込書 ご記入の上、本紙をそのまま送信してください。 **FAX:0120-85-2502**

貴法人名	TEL	
ご住所	FAX	
お役職 ご氏名	希望会場	

・本申込書に記載いただいた個人情報については、セミナーの受付管理事務・弊社からの各種ご案内等に利用し、その他の利用でご迷惑をおかけすることはありません。  
 ・当日ビデオなどの録画・録音機の持ち込みはご遠慮願います。  
 ・また、資料のみのご請求はお断りしています。  
 ・税理士、社会保険労務士、コンサルタントなど、同業の方のご参加はお断りしております。

お問い合わせは (株) 日本経営 セミナー事務局まで  
 担当：小倉、鈴木 TEL：0120-65-1162