

ショートステイ・サ高住・デイ・定期巡回・訪問介護
を展開している事業者様 必見

介護専門コンサルタントと施設長経験者が
理事長・経営責任者に贈る

経営ノウハウ武装セミナー

直近実績

- ★ショートステイ月平均 稼働率：106%達成
- ★サービス付き高齢者向け住宅 利益率：20%達成
- ★デイサービス 稼働率：98% 利益率25%達成
- ★定期巡回訪問介護看護 利益率20%達成
- ★訪問介護 利益率25%達成

受講料
無料

もっと早く知りたかった……

経営ノウハウを武装できていれば…

こんな悩みをお持ちの経営者・施設長の方に

- ✓ 年々登録者が減少しているがどうすれば改善できるか。
- ✓ 稼働率を短期間で効率的に向上させたい。
- ✓ 競合他社に集客面で負けそうになっている。

1. 営業管理体制を考える

- ・営業プロセス指標を管理する上で必要なツール / 営業プロセス指標をどのように読み解くのか

2. 施設系事業について

- ・効率的な集客方法 / 収益面及び効率性を考えた加算の取り方 / 退去率を意識する

3. 通所系事業について

- ・介護度改善がキーポイント / 非訪問営業での集客手法

4. 訪問系事業について

- ・訪問系で勝てる4つのポイント（定期巡回/訪問看護・介護）

セミナー詳細



姫路

2020年2月19日（水）10:00～12:00（開場9:30）
BIZ SPACE HIMEJI 4階
兵庫県姫路市本町127番地大手前ダイネンBLD.II

大阪

2020年2月19日（水）15:00～17:00（開場14:30）
緑地駅ビル6F セミナールーム
大阪府豊中市寺内2-4-1

料金

受講料無料

定員

各日とも先着 **20**名様

対象

理事長、施設長

- ・当日のセミナー内容は多少変更となる場合がございます
- ・各開催日ともに定員20名に達し次第、受付を終了します。
- ・お申込が5名に満たない場合、セミナーを中止させていただく場合がございます。

講師

株式会社日本経営 荒田雅樹・小森円太郎

お問い合わせ・お申込み

■参加申込書 ご記入の上、本紙をそのまま送信してください。 **FAX:0120-85-2502**

貴法人名		TEL	
ご住所		FAX	
お役職 ご氏名		希望会場	<input type="checkbox"/> 姫路会場 <input type="checkbox"/> 大阪会場

- ・本申込書に記載いただいた個人情報については、セミナーの受付管理事務・弊社からの各種ご案内等に利用し、その他の利用でご迷惑をおかけすることはございません。
- ・当日ビデオなどの録画・録音機の持ち込みはご遠慮願います。
- ・また、資料のみのご請求はお断りしています。
- ・税理士、社会保険労務士、コンサルタントなど、同業の方のご参加はお断りしております。

問合せ先 日本経営 セミナー事務局
MAIL : seminar@nkgr.co.jp
TEL : 0120-65-1162 FAX : 0120-85-2502